

## Источники

Аистова М.Д. (2002): Реструктуризация предприятий: вопросы управления. Стратегии, координация структурных параметров, снижение сопротивления преобразованиям. М., Альпина, 2002.

Андреева Т. (2001): Организационные аспекты слияний и поглощений: западный опыт и российские реалии // Экономические стратегии, 2001, № 5–6 и [www.altrc.ru](http://www.altrc.ru).

Беленькая О. (2001): Анализ корпоративных слияний и поглощений // Управление компанией, 2001, № 2 и [http://www.executive.ru/publications/aspects/article\\_927/](http://www.executive.ru/publications/aspects/article_927/).

Бендукидзе К. (2001): Вертикальная интеграция работает только на несовершенных рынках // Эксперт, 2001, № 1–2. С. 32–33.

Блейк Э., Ф. Леви (1998): Мифы о реструктуризации в России // Рынок ценных бумаг, 1998, № 6. С. 24–27.

Брейли Р., С. Майерс (1997): Принципы корпоративных финансов. М., ОЛИМП-БИЗНЕС, 1997.

Варламова А.Н. (2000): Правовое регулирование конкуренции в России. М., ЮрИнфоР, 2000.

Владимирова И. (1999): Слияния и поглощения компаний // Менеджмент в России и за рубежом, 1999, № 1.

Волков А., Привалов А. (2001): А ну-ка, отними! // Эксперт, 2001, № 1–2. С. 28–29.

Ганеев Р.Ф. (2002): Реорганизация акционерных обществ // Электронный журнал [www.pofconsult.ru](http://www.pofconsult.ru).

Грэй Ч. В., Р. Дж. Хэнсон (1994): Корпоративные отношения в Центральной и Восточной Европе. Уроки рыночной экономики развитых стран // Корпоративное управление и права акционеров. М., п. 1.3.

Законопроекты (2001): Проекты Федерального закона «О реорганизации и ликвидации коммерческих организаций» и Федерального закона «О внесении и изменений и дополнений в Гражданский кодекс Российской Федерации», в Федеральный закон «Об акционерных обществах», в Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью», в Федеральный закон «О производственных кооперативах» и в Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц». Пояснительная запис-

ка. Подготовлены сотрудниками и экспертами Министерства экономического развития и торговли, ноябрь 2001.

Звоненко Д. П. (1998): Реорганизация акционерного общества: права заинтересованных лиц // Финансовая Россия, № 31–33.

Иванов Ю. (2001): Слияния, поглощения и разделение компаний. М.: Альпина, 2001.

Камстра М. (1998): Макроэкономические факторы интеграции компаний // Эксперт, 1998, № 46. С. 24.

Кобяков А. (1997): Капитализм в стиле вестерн // Эксперт, 1997, № 49. С. 78–79.

«Коммерсантъ» (2000): Реструктуризация компаний, альянсы, слияния, поглощения. Материалы конференции. М., октябрь 2000.

«Коммерсантъ» (2001): Успешная реструктуризация предприятий. Проблемы и практика решений. М., октябрь 2001.

Кулагин М. И. (1997): Избранные труды. М.: Статут, 1997.

Леонов Р. (2000): «Враждебные поглощения» в России: опыт, техника проведения и отличие от международной практики // Рынок ценных бумаг, 2000, № 24. С. 35–39.

Львов Ю.А., Русинов В. М., Саулин А. Д., Страхова О.А. (2000): Управление акционерным обществом в России. М.: Новости, 2000.

Ляпина С. (1998): Слияния и поглощения – признак развитой рыночной экономики // Рынок ценных бумаг, 1998, № 8. С. 17–20.

ОЭСР (1999): Принципы корпоративного управления ОЭСР.

ОЭСР (2002): Белая книга по вопросам корпоративного управления в России. Париж, 2002.

Радыгин А. (2001): Собственность и интеграционные процессы в корпоративном секторе: некоторые новые тенденции // Вопросы экономики, 2001, № 5. С. 26–45.

Радыгин А., Сидоров И. (2000): Российская корпоративная экономика: сто лет одиночества? // Вопросы экономики, 2000, № 5. С. 45–61.

Рубченко М. (2001): А ведь предупреждали! // Эксперт, 2001, № 25. С. 36–37.

Рубченко М. (2002): Прорабы реформы // Эксперт, 2002, № 4. С. 32.

Рудык Н. (2000): Мотивы слияний и жестких поглощений // Вестник НАУФОР, 2000, № 5. С. 38–42; № 6. С. 40–43.

Рудык Н. (2001): Защита от жесткого поглощения – [http://www. brcorporation.ru/Finance/002.h tm#5](http://www.brcorporation.ru/Finance/002.htm#5).

Рудык Н.Б., Семенова Е. В. (2000): Рынок корпоративного контроля: слияния, жесткие поглощения и выкупы долговым финансированием. М.: Финансы и статистика, 2000.

РЦБ (2001): Враждебные поглощения. Материалы специального семинара журнала «Рынок ценных бумаг» и компании «ИнтерФинанс АВ» // Рынок ценных бумаг, 2001, № 11. С. 8–17.

Савицкий К., Покровский В. (2000): Мир слияний и поглощений // Рынок ценных бумаг, 2000, № 19. С. 54–56.

Саркисянц А. (1998): Слияние, банкротство и фондовый рынок // Деловой экспресс, 1998, № 13. С. 7.

Толковый словарь терминов по корпоративным отношениям и ценным бумагам. М.: Московский общественный комитет по правам акционеров, 1994.

Тужилин А. (2001): Создание в группе компаний системы защиты от враждебных действий конкурентов // Рынок ценных бумаг, 2001, № 11. С. 18–21.

Хмыз О. (2002): Инвестиционные стратегии многонациональных корпораций // Управление компанией, 2002, № 1. С. 65–70.

Храброва И.А. (2000): Корпоративное управление: вопросы интеграции. М.: Альпина, 2000.

Чиркова Е.В. (1999): Действуют ли менеджеры в интересах акционеров? Корпоративные финансы в условиях неопределенности. М.: ОЛИМП-БИЗНЕС, 1999.

Altman E., J. Bencivenga (1995): A Yield Premium Model for the High Yield Debt Market. «Financial Analysts Journal». September-October. P. 49–56.

Andrade G., M. Mitchell, E. Stafford (2001): New Evidence and Perspectives on Mergers. «Journal of Economic Perspectives». Vol. 15, May.

Andrade G., S. Kaplan (1998): How Costly Is Financial (Not Economic) Distress? Evidence from High Leveraged Transactions That Became Distressed. «Journal of Finance». Vol. 53, October. P. 1443–1494.

Asch P. (1970): Economic Theory and the Antitrust Dilemma. New York: Wiley.

Asquith D. (1988): Evidence on Theories of Volume, Bid-Ask Spreads, and Return Premia Among NASDAQ Targets of Tender Offer Bids. University of California, Los Angeles.

Barron's (1985): Dictionary of Financial and Investment Terms. 3d ed.

Baums T. (1994): Corporate Governance in Germany – System and Recent Developments. I: Aspects of Corporate Governance. Ed. by M. Isaksson, R. Skag. Juristförlaget Stockholm, 1994.

Bebchuk L., A. Ferrel (1999): Federalism and Takeover Law: the Race to Protect Managers from Takeovers. NBER Working Paper, № 7232. Cambridge, Mass.

Berger P., E. Ofek (1996): Bustup Takeovers of Value-Destroying Diversified Firms. «Journal of Finance». Vol. 51. P. 1175–1200.

Berkovitch E., M. Narayanan (1993): Motives for takeovers: An empirical investigation. In: «Journal of Financial and Quantitative Analysis», 1993, 28. P. 347–362.

Berkovitch E., N. Narayanan (1993): Motives for Takeovers. An Empirical Investigation. «Journal of Financial and Quantitative Analysis». Vol. 28, September. P. 347–362.

Bhagat S., A. Shleifer, R. Vishny (1990): Hostile Takeovers in the 1980's: the Return to Corporate Specialization. «Brooking Papers on Economic Activity: Microeconomics». P. 1–72.

Biddle G., R. Bowen, J. Wallace (1999): Evidence on EVA. «Journal of Applied Corporate Finance». Vol. 12, Summer. P. 69–91.

Black B., J. Grundfest (1988): Shareholder Goings from Takeovers and Restructurings between 1981 and 1986: \$ 162 Billion is a Lot of Money. «Journal of Applied Corporate Finance». Vol. 1, Spring. P. 5–15.

Blair M., M. Scharj (1992): Industry-Level Pressures to Restructure. Brookings Discussion Papers, № 92–3. Washington.

Bolton P., E.-L. von Thadden (1998): Block, Liquidity and Corporate Governance. «Journal of Finance». Vol. 53. P. 1–25.

Bradley M., A. Desai, E. Kim (1983): The Rationale Behind Interfirm Tender Offers Information or Synergy? «Journal of Financial Economics». Vol. 10. P. 183–206.

Bradley M., A. Desai, E. Kim (1988): Synergistic Gains from Corporate Acquisitions and Their Division Between the Stockholders of Target and Acquiring Firms. «Journal of Financial Economics». Vol. 21. P. 3–40.

Charkham J. (1994): Keeping Good Company: a Study of Corporate Governance in Five Countries. Oxford: Clarendon Press.

Chen A., L. Merville (1986): An Analysis of Divestiture Effects Resulting from Deregulation. «Journal of Finance». Vol. 41. P. 997–1010.

Chung K., F. Weston (1982): Diversification and Mergers in a Strategic Long-Range-Planning Framework. In: Mergers and Acquisitions. Ed. by M. Keenan, L. White. Lexington: D.C. Heath.

Coffee J.C. (1988): Shareholders Versus Managers. Oxford University Press.

Cohler C. (1987): The New Economics and the Antitrust Policy. «The Antitrust Bulletin». Vol. 32. P. 401–414.

Comment R., G. Jarrel (1987): Two-Tier and Negotiated Tender Offers: The Imprisonment of the Free-Riding Shareholder. «Journal of Financial Economics». Vol. 19. P. 283–310.

Comment R., G. Jarrel (1995): Corporate Focus, Stock Returns and the Market for Corporate Control. «Journal of Financial Economics». Vol. 37. P. 67–88.

Copeland T., E. Lemgruber, D. Mayers (1987): Corporate Spinoffs: Multiple Announcement and Ex-Date Abnormal Performance. In: Modern Finance and Industrial Economics. Ed. by T. Copeland. New York: B. Blackwell.

Corton G., M. Kahl (1999): Blockholder Identity Equity Ownership Structures, and Hostile Takeovers. NBER Working Paper, № 7123. Cambridge, Mass.

De Angelo A., L. De Angelo, E. Rice (1984): Going Private: Minority Freezeouts and Stockholder Wealth. «Journal of Law and Economics». P. 367–401.

De Young R. (1997): Bank Mergers, X-Efficiency, and the Market for Corporate Control. «Managerial Finance». Vol. 23, № 1. P. 32–47.

Dietrich J., E. Sorensen (1984): An Application of Logit Analysis to Prediction of Merger Targets. «Journal of Business Research». P. 393–402.

Ericson R. (1998): Restructuring in Transition: Concept and Measurement. Comparative Economic Studies, 40. P. 103–108.

Fama E. (1970): Efficient Capital Markets: a Review of Theory and Empirical Work. «Journal of Finance». Vol. 25. P. 383–417.

Fama E. (1980): Agency Problems and the Theory of Firms. «Journal of Political Economy». Vol. 88. P. 288–307.

Fama E. (1991): Efficient Capital Markets II. «Journal of Finance». Vol. 46. P. 1575–1617.

Franks J., C. Mayer (1998): Ownership and Control of German Corporations. London Business School Working Paper.

Gershenkron A. (1962): Economic Backwardness in Historical Perspective. Cambridge, Mass: Harvard University Press.

Giliberto S., N. Varaiya (1989): The Winner's Curse and Bidder Competition in Acquisitions: Evidence from Failed Bank Auctions. «Journal of Finance». Vol. 44. P. 59–75.

Gompers P., A. Metrick (2001): Institutional Investors and Equity Prices. «Quarterly Journal of Economics». Vol. 66.

Grossman S., O. Hart (1980): Takeover Bids, the Free – Rider Problem, and the Theory of Corporation. «Bell Journal of Economics». P. 42–64.

Hall B., J. Liebman (2000): The Taxation of Executive Compensation. NBER Working Paper.

Harford J. (1999): Corporate Cash Reserves and Acquisitions. «Journal of Finance». Vol. 54.

Hasbrouck J. (1985): The Characteristics of Takeover Targets. «Journal of Banking and Finance». Vol. 9, №3. P. 351–362.

Healey P., K. Palepu, R. Ruback (1990): Does Corporate Governance Improve After Mergers? «Journal of Financial Economics». Vol. 31. P. 135–176.

Herzel L., R. Shepro (1990): Bidders and Targets: Mergers and Acquisitions in the U.S. Basil Blackwell, Cambridge, Mass., 1990.

Hite G., M. Vetsuypens (1988): Management Buyouts of Divisions and Shareholder Wealth. Columbia University, New York.

Holderness C., D. Sheehan (1985): Raiders or Saviors? The Evidence on Six Controversial Investors. «Journal of Financial Economics». Vol. 14. P. 555–579.

Holmström B. (1989): Agency Costs and Innovation. «Journal of Economic Behavior and Organization». Vol. 12.

Holmström B., J. Tirole (1993): Market Liquidity and Performance Monitoring «Journal of Political Economy». Vol. 101. P. 678–709.

Holmström B., S. Kaplan (2001): Corporate Governance and Merger Activity in the U.S.: Making Sense of the 1980's and 1990's. NBER Working Paper, № 8220. Cambridge, Mass.

Holthausen R., D. Larker (1996): The Financial Performance of Reverse Leveraged Buyouts. «Journal of Financial Economics». Vol. 42. P. 293–332.

Jain P. (1985): The Effect of Voluntary Sell-Off Announcements on Shareholder Wealth. «Journal of Finance». Vol. 40. P. 209–224.

Jarrel G., J. Brickley, J. Netter (1988): The Market for Corporate Control: the Empirical Evidence Since 1980. «Journal of Economic Perspectives». Vol. 2. P. 49–68.

Jegadeesh N., S. Titman (1993): Returns to Buying Winners and Selling Losers: Implications for Stock Market Efficiency. «Journal of Finance». Vol. 48. P. 65–91.

- Jensen M. (1984): Takeovers: Folklore and Science. «Harvard Business Review». P. 109–121.
- Jensen M. (1986): Agency Costs of Free Cash Flow, Corporate Finance and Takeovers. «American Economic Review». P. 323–329.
- Jensen M. (1988): Takeovers: Their Causes and Consequences. «Journal of Economic Perspectives». P. 21–48.
- Jensen M. (1989): Eclipse of the Public Corporation. «Harvard Business Review». P. 60–70.
- Jensen M. (1993): The Modern Industrial Revolution, Exit and the Failure of Internal Control Systems. «Journal of Finance». Vol. 48. P. 831–880.
- Jensen M., K. Murphy (1990): Performance Pay and Top Management Incentives. «Journal of Political Economy». Vol. 98. P. 225–264.
- Jensen M., R. Ruback (1983): The Market for Corporate Control: The Scientific Evidence. «Journal of Financial Economics». Vol. 11. P. 5–50.
- Jensen M., W. Meckling (1976): Theory of the Firm: Managerial Behavior, Agency Costs and Ownership Structure. «Journal of Financial Economics». Vol. 3. P. 305–360.
- Jovanovich B., P. Rousseau (2002): The Q-Theory of Mergers. NBER Working Paper, № 8740. Cambridge, Mass.
- Kaplan S. (1989): The Effects of Management Buyouts on Operations and Value. «Journal of Financial Economics». Vol. 24. P. 217–254.
- Kaplan S. (1991): The Staying Power of Leveraged Buyouts. «Journal of Financial Economics». Vol. 27. P. 287–314.
- Kaplan S., J. Stein (1993): The Evolution of Buyout Pricing and Financial Structure in the 1980's. «Quarterly Journal of Economics». Vol. 108. P. 313–357.
- Kleiman R. (1988): The Shareholder Gains from Leveraged Cash-Outs: Some Preliminary Evidence. «Journal of Applied Corporate Finance». Vol. 1. P. 46–53.
- Klein B., R. Crawford, A. Alchian (1978): Vertical Integration, Appropriate Rents, and the Competitive Contracting Process. «Journal of Law and Economics». Vol. 21. P. 297–326.
- Kose J., E. Ofek (1995): Asset Sales and Increase in Focus. «Journal of Financial Economics». Vol. 37. P. 105–126.
- KPMG (1999): Unlocking shareholder value. The keys to success. Mergers & Acquisitions a global research report 1999. KPMG.
- La Porta R., F. Lopes de Silanes, A. Shleifer, A. Vishny (1997): Legal Determinants of External Finance. «Journal of Finance». P. 1131–1180.

- Lamont O., C. Polk (2002): Does Diversification Destroy Value? Evidence from the Industry Shocks. «Journal of Financial Economics». Vol. 63. P. 51–77.
- Lehn K., A. Poulsen (1988): Leveraged Buyouts: Wealth Created or Wealth Redistributed? In: Public Policy towards Corporate Takeovers. Ed. by M. Weidenbaum, K. Chilton. New Brunswick, NJ: Transaction Publishers.
- Levine R., N. Loyaza, T. Beck (2000): Financial Intermediary Development and Economic Growth: Causality and Causes. «Journal of Monetary Economics». Vol. 46. P. 31–77.
- Lichtenberg F. (1992): Corporate Takeovers and Productivity. MIT Press.
- Lichtenberg F., G. Pushner (1992): Ownership Structure and Corporate Performance in Japan. NBER Working Paper, № 4092. Cambridge Mass.
- Lowenstein L. (1985): Management Buyouts. «Columbia Law Review». Vol. 85. P. 730–784.
- Malatesta P. (1983): The Wealth Effect of Merger Activity and the Objective Functions of Merging Firms. «Journal of Financial Economics». Vol. 11. P. 155–181.
- Manne H. (1965): Mergers and the Market for Corporate Control. «Journal of Political Economy». Vol. 73. P. 110–120.
- Manne H. (1967): Our Two Corporate Systems: Law and Economics. «Virginia Law Review». Vol. 53. P. 259–285.
- Markham J. (1955): Survey of Evidence and Findings on Mergers. In: Business Concentration and Price Policy. Princeton, NJ: NBER Princeton University Press.
- Marris R., D. Mueller (1991): Corporation, Competition and the Invisible Hand. «Journal of Economic Literature». Vol. 18. P. 32–64.
- Martin K., J. McConnel (1991): Corporate Performance, Corporate Takeovers, and Management Turnover. «Journal of Finance». Vol. 46. P. 671–688.
- Matsusaka J. (1993): Takeover Motives During the Conglomerate Merger Wave. «Rand Journal of Economics». Vol. 24. P. 357–379.
- Mian S., J. Rosenfeld (1993): Takeover Activity and the Long-Run Performance of Reverse Leveraged Buyouts. «Financial Management». Vol. 22. P. 46–57.
- Mikkelson W., R. Ruback (1985): An Empirical Analysis of the Interfirm Equity Investment Process. «Journal of Financial Economics». Vol. 14. P. 523–553.
- Mitchell M., H. Mulherin (1996): The Impact of Industry Shocks on Takeover and Restructuring Activity. «Journal of Financial Economics». Vol. 35. P. 193–229.



- Mitchell M., K. Lehn (1990): Do Bad Bidders Make Good Targets? «Journal of Applied Corporate Finance». Vol. 3. P. 60–69.
- Monopolkommission (1986): Gesamtwirtschaftliche Chancen und Risiken Wachsender Unternehmensgrößen. Baden-Baden: Nomos.
- Montgomery C. (1994): Corporate Diversification. «Journal of Economic Perspectives». Vol. 8. P. 163–178.
- Moody J. (1904): The Truth about the Trusts. New York: Moody Publishing Company.
- Morck R., A. Shleifer, R. Vishny (1988): Management Ownership and Market Valuation: an Empirical Analysis. «Journal of Financial Economics». P. 293–315.
- Morck R., B. Yeng, W. Yu (2000): The Information Contents of Stock Markets: Why Do Emerging Markets Have Synchronous Price Movements? «Journal of Financial Economics». Vol. 58. P. 215–260.
- Morck R., M. Nakamura (1999): Banks and Corporate Control in Japan. «Journal of Finance». Vol. 54. P. 319–339.
- Mueller D., ed. (1980): The Determinants and Effects of Mergers. Oelgeschlager, Gunn and Hain: Cambridge.
- Müller J., R. Hochreiter (1976): Stand und Entwicklungstendenzen der Unternehmenskonzentration in der Bundesrepublik. Göttingen: Schwartz.
- Murphy K. (1985): Corporate Performance and Managerial Remuneration: An Empirical Analysis. «Journal of Accounting and Economics». Vol. 11. P. 11–42.
- Muscarella C., M. Vetsuypens (1990): Efficiency and Organizational Change: A Study of Reverse LBOs. «Journal of Finance». Vol. 45. P. 1389–1414.
- Neale A. (1966): The Antitrust Laws of the United States of America. Cambridge: Cambridge University Press.
- Palepu K. (1986): Predicting Takeover Targets: A Methodological and Empirical Analysis. «Journal of Accounting and Economics». Vol. 8. P. 3–35.
- Pittman R. (1997): Competition Law in Central and East Europe: Five Years Later. 1997.
- Pound J. (1988): Proxy Contests and the Efficiency of Shareholder Oversight. «Journal of Financial Economics». P. 237–265.
- Radygin A. (1996): Securities Markets Development and its Relationship to Corporate Governance in Russia. OECD: DAF/ME/EW (96)25, 1996. P. 2–79.
- Radygin A. (1999): Ownership and Control in the Russian Industry. OECD/World Bank Global Corporate Governance Forum. OECD: Paris, 1999.

- Rappaport A. (1990): The Staying Power of the Public Corporation. «Harvard Business Review». P. 96–104.
- Ravenskraft D., F. Scherer (1987): Mergers, Sell-offs and Economic Efficiency. Washington: Brookings.
- Roe M. (1993): Takeover Politics. In: The Deal Decade. Ed. by M. Blair. Washington: Brookings.
- Roll R. (1986): The Hubris Hypothesis of Corporate Takeovers. «Journal of Business». Vol. 59. P. 197–216.
- Ross S. (1977): The Determination of Financial Structure: The Incentive-Sygnalling Approach. «Bell Journal of Economics». Vol. 8. P. 23–40.
- Ruback R. (1986): An Overview of Takeover Defences. Working Paper, № 1836–86. Sloan School of Management, MIT. September. 1986. Tab. 1–2.
- Schipper K., A. Smith (1986): A Comparison of Equity Carve-Outs and Equity Offerings: Share Prices Effects and Corporate Restructuring. «Journal of Financial Economics». Vol. 15. P. 153–186.
- Schwert W. (1996): Markup Pricing in Mergers and Acquisitions. «Journal of Financial Economics». Vol. 41. P. 153–192.
- Schwert W. (1999): Hostility in Takeovers: In the Eyes of the Beholder? NBER Working Paper, № 7085. Cambridge, Mass.
- Scott J. (1977): On the Theory of Conglomerate Mergers. «Journal of Finance». Vol. 32. P. 1235–1250.
- Shiller R. (1981): Do Stock Prices Move Too Much to Be Justified by Subsequent Changes in Dividends? «American Economic Review». Vol. 71. P. 421–436.
- Shiller R. (1984): Stock Prices and Social Dynamics. «Brookings Papers on Economic Activity». Vol. 2. P. 457–498.
- Shivdasani A. (1993): Board Composition, Ownership Structure, and Hostile Takeovers. «Journal of Accounting and Economics». Vol. 16. P. 167–198.
- Shleifer A., L. Summers (1988): Breach of Trust in Hostile Takeovers. «Corporate Takeovers: Causes and Consequence». Ed. by A. Auerbach. Chicago: Chicago University Press.
- Shleifer A., R. Vishny (1986): Large Shareholders and Corporate Control. «Journal of Political Economy». Vol. 94. P. 461–488.
- Shughart W., R. Tollison (1984): The Random Character of Merger Activity. «Rand Journal of Economics». Vol. 15. P. 500–509.
- Smith A. (1990): Corporate Ownership Structure and Performance: The Case of Management Buyouts. «Journal of Financial Economics». Vol. 27. P. 143–164.

Spruill C. (1983): Conglomerates and the Evolution of Capitalism. Southern Illinois University Press: Carbondale.

Stapleton R. (1982): Mergers, Debt Capacity, and the Valuation of Corporate Loans. In: Mergers and Acquisitions. Ed. by M. Keenan, L. White, D.C. Heath: Lexington.

Stigler G. (1950): Monopoly and Oligopoly by Merger. «American Economic Review». P. 68–96.

Stigler G. (1950): Monopoly and Oligopoly by Merger. In: American Economic Review, 1950, Vol. 50. P. 23–34.

Tirole J. (1999): Corporate Governance. CEPR Discussion Paper, № 2086. London.

Travlos N. (1987): Corporate Takeover Bids, Methods of Payment, and Bidding Firms' Stock Returns. «Journal of Finance». Vol. 42. P. 943–963.

Walkling R. (1985): Predicting Tender Offer Success: a Logistic Analysis. «Journal of Financial and Quantitative Analysis». P. 461–478.

Walkling R., M. Long (1984): Agency Theory, Managerial Welfare, and Takeover Bid Resistance. RAND. «Journal of Economics». P. 54–68.

Warfield T., J. Wild, K. Wild (1995): Managerial Ownership, Accounting Choices, and Informativeness of Earnings. «Journal Accounting and Economics». Vol. 20. P. 61–91.

Weston F., K. Chung, S. Hoag (1990): Mergers, Restructuring, and Corporate Control. Prentice – Hall.

Who owns whom. United Kingdom and Republic of Ireland. Links between parent companies, their subsidiaries and associates. V., 1980. Part: UK Parents.

You V., R. Caves, M. Smith, J. Henry (1986): Mergers and Bidders' Wealth: Managerial and Strategic Factors. In: The Economics of Strategic Planning. Ed. by L.G. Thomas. Lexington: Lexington Books.